Lieber heut als morgen.
veloCARRIER
SAME DAY DELIVERY

Das kommt gut an!

veloCARRIER Erstinformationen

Was Sie als unser zukünftiger Partner/in wissen sollten:

Als Partner von veloCARRIER profitieren Sie neben einer spannenden und innovativen Aufgabe auf ihrem regionalen Markt von folgenden Leistungen:

- ✓ Exklusive Lizenz in einem geschützten Gebiet
- ✓ Breite Unterstützung im Aufbau der Region durch gezielten „know how“ Transfer
- ✓ Einführungsschulung
- ✓ Anbindung an das IT-System von veloCARRIER
- ✓ Geringer Verwaltungsaufwand durch zentrale Auftragsannahme
- ✓ Einfache Handhabung durch zentrale Disposition
- ✓ Einbindung in unseren gemeinschaftlichen Internetauftritt
- ✓ Regelmäßige Erfahrungsaustausch im Netzwerk von veloCARRIER
- ✓ Verkaufsunterstützende Maßnahmen durch mediale Präsenz
- ✓ Key Account innerhalb des veloCARRIER Netzwerkes
- ✓ Eine Vielzahl von Großkunden nutzt veloCARRIER schon heute. Mit Beginn Ihrer Tätigkeit als Lizenznehmer von veloCARRIER erhalten Sie diese automatisch als Kunden mitgeliefert.
- ✓ Zentrale Einkaufsmöglichkeiten durch Poolbildung des Netzwerkes

Das kommt gut an!

Wir sind das etwas andere Lizenz-System...

Wichtig für uns ist, dass Sie als Unternehmer selbständig und in Ihren Aktivitäten frei sind. Wir geben Ihnen ein standardisiertes System vor, in dem Sie aber noch viele Möglichkeiten haben Ihren eigenen Ideen freien Lauf zu lassen. Wir fördern Ihre unternehmerische Freiheit neben Ihrer Aktivität als Partner von veloCARRIER.

Einen weiteren konsequenten Schritt in eine langfristige Partnerschaft stellt auch die Berechnung der laufenden Lizenzgebühr dar. Wir berechnen keine Lizenzgebühren nach Umsatz. Neben der einmaligen „Einstiegsgebühr“ berechnen wir monatlich fixe Beträge. In den ersten sechs Monaten werden **keine** monatlichen Beträge berechnet. Lizenzgebühren sind grundsätzlich erst nach positiver Umsatzentwicklung zu entrichten.

Warum veloCARRIER?

veloCARRIER ist mehr als ein Transportunternehmen, veloCARRIER ist der Citylogistiker mit Elektrolastenrädern.

veloCARRIER ist die Antwort des Innenstadthandels auf die Kaufkraftabwanderung aus den Städten hin zum Internethandel. Dies trägt mit zum großen Erfolg von veloCARRIER bei.

Das kommt gut an!

Unser System bietet hohe Wachstumschancen durch:

– same day delivery Fahrten für Ihre Kunden
– kostengünstige Transportpreise
– eine hohe Akzeptanz in der Bevölkerung
– große Unterstützung der Kommunen und aus der Politik
– großes Medieninteresse und hohe Aufmerksamkeit
– Umweltschonende Transportdurchführung

veloCARRIER bietet viele Alleinstellungsmerkmale:

– E-Lastenräder mit großem Volumen und hoher Auslastung
– Same Day Delivery
– Maßgeschneiderte Citylogistik für die Stadt, für jeden Händler und Privatkunden
– Paketstation für private Haushalte und Unternehmen möglich
– es existiert kein vergleichbares System auf dem Markt, wir sind kein Kurierdienst

Vorteile für Ihre Kunden:

• **Kunden steigern Ihre Umsätze**: durch „Same day delivery“ Belieferung.
• **Kunden erschließen neue Märkte:** Ganz gleich ob wiederkehrende Lieferungen an Kunden, eigener Onlineshop oder andere Absatzideen. Mit maßgeschneiderten Transportlösungen von veloCARRIER können Ihre Kunden ihre Waren ganz neu anbieten.
• **Kunden sparen Kosten:** veloCARRIER führt Ihre Transporte zu Konditionen durch, die unterhalb eines herkömmlichen Paketversands liegen.
• **Schonen Sie die Umwelt:** Transporte mit veloCARRIER verringern den CO2-Ausstoß, schonen die Umwelt und reduzieren den LKW-Lieferverkehr in den Städten.
• Garantierte Zustellung am gleichen Tag bis 20 Uhr oder zum Wunschtermin
• Auf Wunsch Lieferung innerhalb von 90 Minuten
• Entwicklung von maßgeschneiderten Transportlösungen für Ihre Kundenbelieferung

Lieber heut als morgen.
veloCARRIER
SAME DAY DELIVERY

Das kommt gut an!

Investitionen:

Zum Start des Systems sind natürlich Investitionen notwendig, diese sind abhängig von der Einwohnerzahl „Ihrer Stadt“.

In der Systemgebühr enthalten sind die Kosten für die Beschriftung der Lastenräder, der Internetauftritt, die Erstausstattung mit Werbematerialien und Schulung.

Um Ihre Anfangsinvestitionen so gering wie möglich zu halten, können die Lastenräder auf Wunsch geleast werden. Die Leasingrate pro Lastenrad beginnt ab 100,00 Euro monatlich.

Beim Kauf der Lastenräder erhöhen sich die Anfangsinvestitionen um den Preis der Lastenräder, ein Lastenrad kostet aktuell ca. 6.500,00 Euro netto, zzgl. Kosten für Zubehör und einen Ersatz-Akku.

Die einmalige Systemgebühr richtet sich bei veloCARRIER nach der Einwohnerzahl einer Stadt:

Stadt/Einwohner bis	Systemgebühr/ EUR netto
50.000	2.500
80.000	5.000
120.000	7.500
250.000	15.000
500.000	25.000
über 500.000	35.000

Im Einzelfall kann VeloCARRIER auch in einer Stadt mit weniger als 50.000 Einwohnern wirtschaftlich erfolgreich arbeiten. Bitte senden Sie uns dann eine Anfrage per Mail an partner@velocarrier.de mit konkreter Nennung des möglichen Standortes. Wir prüfen dann mit Ihnen gemeinsam ob der Aufbau eines VC-Standortes sinnvoll wäre.

Bei einer Finanzierung der Investitionskosten und der Systemgebühr können wir auf Wunsch unterstützen.

Das kommt gut an!

Kontakt

Zentrale:

veloCARRIER GmbH

Herr Rassillier

Am Stadtgraben 19

72070 Tübingen

Telefon 07071 / 145 00 00

Telefax 0 70 71 / 145 00 09

E-Mail partner@velocarrier.de

Büro NRW:

veloCARRIER Bochum

Herr Kutta

Industriestr. 42

44894 Bochum

Telefon 0234 / 0234 – 976 648 01

Telefax 0234 / 3336 720 9

E-Mail partner@velocarrier.de